

# Możliwości finansowania ekspansji zagranicznej – eksportu i inwestycji

Bank Gospodarstwa Krajowego  
Kraków, 30.11.2022



# Rola BGK

Strategicznym zadaniem BGK jest wsparcie zrównoważonego rozwoju społeczno-gospodarczego Polski



- Polski bank rozwoju działający od 1924 roku
- 100% własność Skarbu Państwa
- Ocena ratingowa Fitch równa ratingowi Skarbu Państwa „A-”
- Powołany ustawą do wspierania rządowych projektów społeczno-gospodarczych
- 16 jednostek korporacyjnych (Regionów) na terenie całej Polski oraz 4 przedstawicielstwa zagraniczne
- Kapitały własne: 24,5 mld PLN (2021)
- Wartość aktywów: 196,4 mld PLN (2021)



- **Partner finansowy aktywnie wspierający przedsiębiorczość i efektywne wykorzystanie projektów rozwojowych.**
- **Inicjator i uczestnik współpracy między biznesem, sektorem publicznym i instytucjami finansowymi.**

# Współpraca z instytucjami rozwoju



**Inwestycje  
i restrukturyzacja**



**Handel  
i Inwestycje**



**Bankowość**





**Ubezpieczenia**



**Przedsiębiorczość**

# Finansowe wspieranie eksportu i ekspansji zagranicznej

## Unikalna oferta

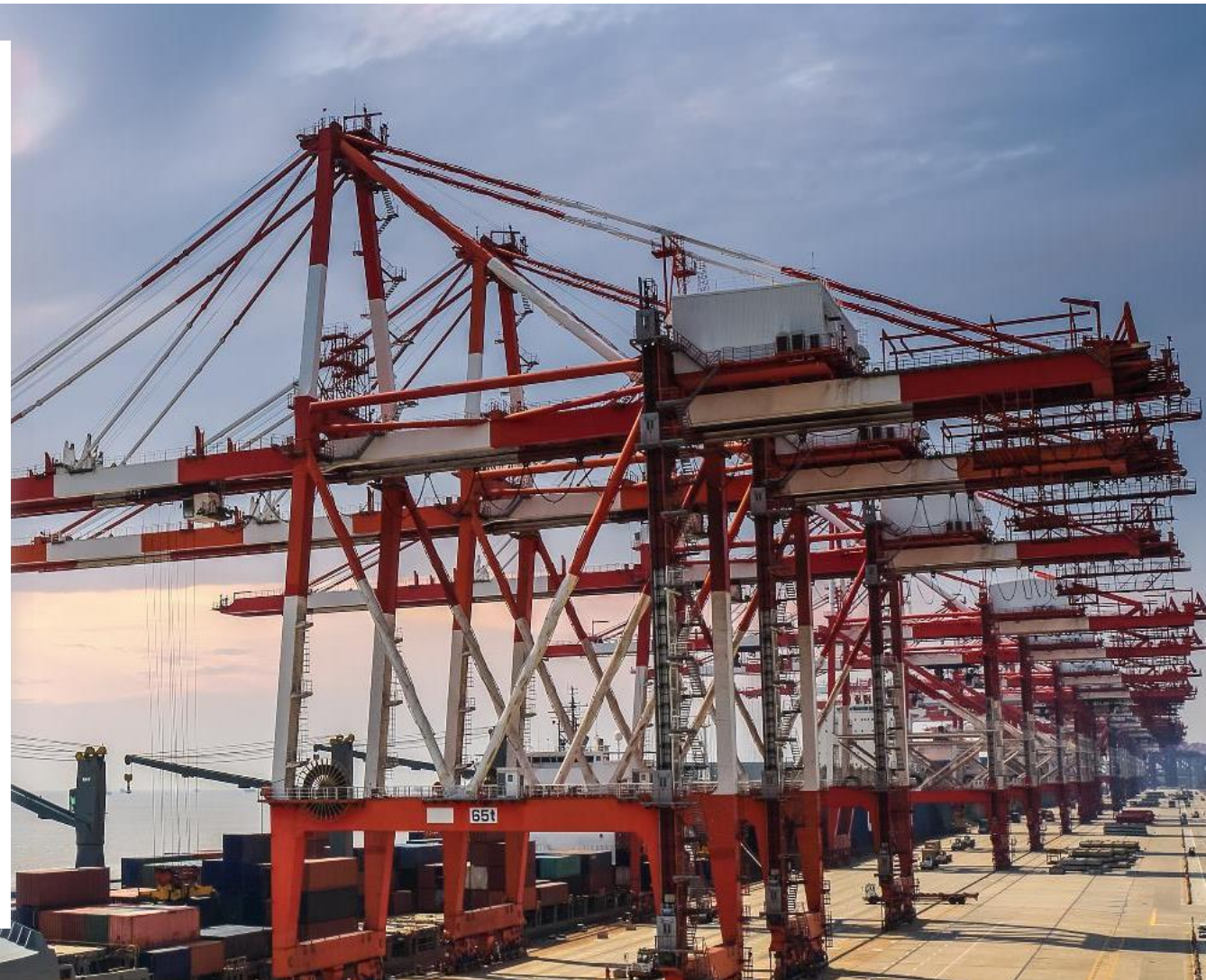
Program Finansowe Wspieranie Eksportu 	Finansowanie inwestycji zagranicznych 	Uzupełniające instrumenty wsparcia Eksporterów 	
Finansowanie krótkoterminowe 	Finansowanie długoterminowe 		Finansowanie krótko-/ długoterminowe 
<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Akredytywy zagraniczne:<ul style="list-style-type: none"><li>▪ potwierdzanie</li><li>▪ dyskontowanie</li><li>▪ postfinansowanie</li></ul></li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Kredyty dla banku nabywcy</li><li>▪ Kredyty dla nabywcy</li><li>▪ Wykupy wierzytelności</li><li>▪ Prefinansowanie eksportu</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Kredyty strukturyzowane przeznaczone na finansowanie ekspansji zagranicznej polskich przedsiębiorstw</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Gwarancje w obrocie zagranicznym</li><li>▪ Linie na gwarancje oraz akredytywy</li><li>▪ Kredyty inwestycyjne* i obrotowe (do 2 lat) z gwarancją KUKE S.A.</li><li>▪ Finansowania łańcuch dostaw</li></ul>

\*Finansowanie projektów zwiększających eksport z Polski

# Finansowe wspieranie eksportu i ekspansji zagranicznej

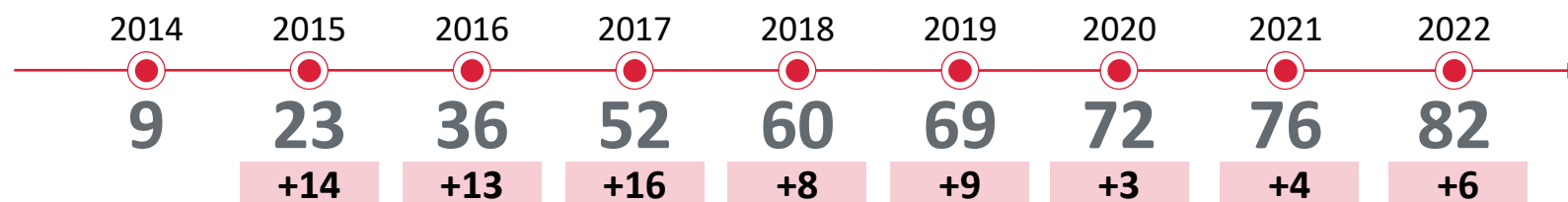
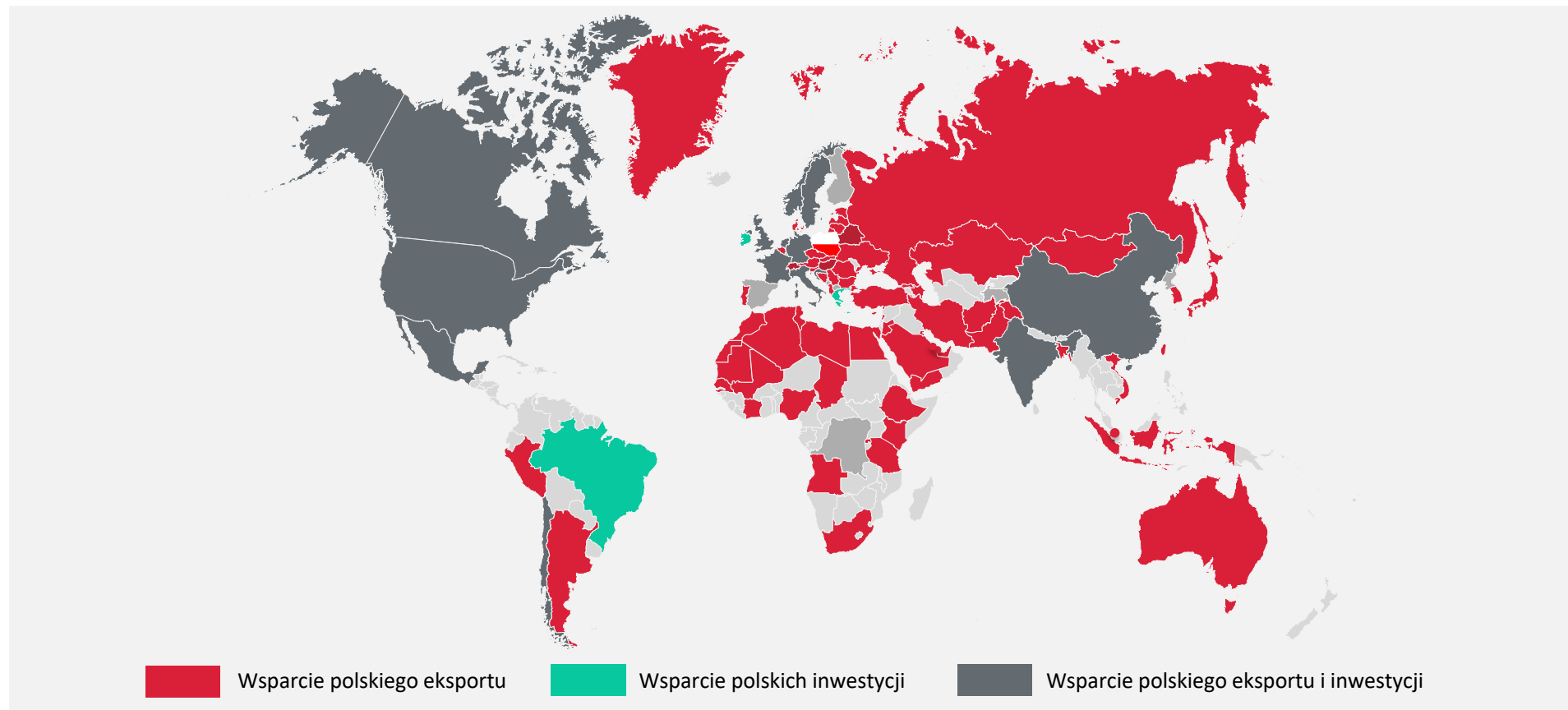
## Zakres i zalety wsparcia

- 1** Zwiększenie bezpieczeństwa transakcji poprzez przejęcie ryzyka niewypłacalności kontrahenta.
- 2** Poprawa płynności polskiego eksportera w efekcie otrzymania zapłaty za sprzedane towary ze strony BGK.
- 3** Uzupełnienie oferty handlowej/technicznej polskiego przedsiębiorstwa o aspekt finansowania zagranicznego kontrahenta (zarówno komercyjnego, jak i publicznego).
- 4** Wsparcie finansowe inwestycji, w której polska spółka występuje w roli generalnego wykonawcy lub głównego podwykonawcy.
- 5** Finansowanie inwestycji w Polsce zwiększających polski eksport.
- 6** Finansowanie ekspansji zagranicznej (m.in. przejęcia, budowa zakładów produkcyjnych, centrów logistycznych), w których polska spółka występuje w roli inwestora.



# Finansowe wspieranie eksportu i ekspansji zagranicznej

## Doświadczenie w 82 krajach



# Finansowe wspieranie eksportu i ekspansji zagranicznej

Większe możliwości finansowania przy wykorzystaniu nowych instrumentów KUKE



## Gwarancja inwestycyjna „Invest & Export”

Inwestycje krajowe generujące eksport z Polski np.:

- budowa hali produkcyjnej,
- modernizacja linii produkcyjnych,
- zakup maszyn.

**Gwarancja 80% wartości kredytu**



## Ubezpieczenie finansowania inwestycji zagranicznej

Bezpośrednie inwestycje zagraniczne realizowane przez polskie przedsiębiorstwa np.:

- przejęcie zagranicznej spółki, zwiększenie mocy produkcyjnych zagranicznego zakładu,
- Budowa zakładu produkcyjnego, centrum dystrybucji.

**Ubezpieczenie do 100% należności z umowy kredytu**

**Maksymalny okres spłaty kredytu: 14 lat**

# Finansowe wspieranie eksportu

## Kredyt na finansowanie eksportu z gwarancją KUKE (polska spółka w roli eksportera)

### Kredyt na finansowanie eksportu

#### Główne cechy

- Finansowanie polskich eksporterów zabezpieczone gwarancją KUKE (do 80% wartości kredytu).
- Polska spółka w roli kredytobiorcy.

#### Typ finansowania

- obrotowe (w tym prefinansowanie): okres finansowania do 2 lat
- inwestycyjne: okres spłaty nawet do 14 lat

#### Kwota finansowania

- obrotowe: min. 1 mln PLN (w zależności od profilu transakcji)
- inwestycyjne: min. 5 mln PLN

#### Koszty finansowania

- Stawka referencyjna + marża
- Prowizja aranżacyjna
- Prowizja od zaangażowania

#### Zabezpieczenia

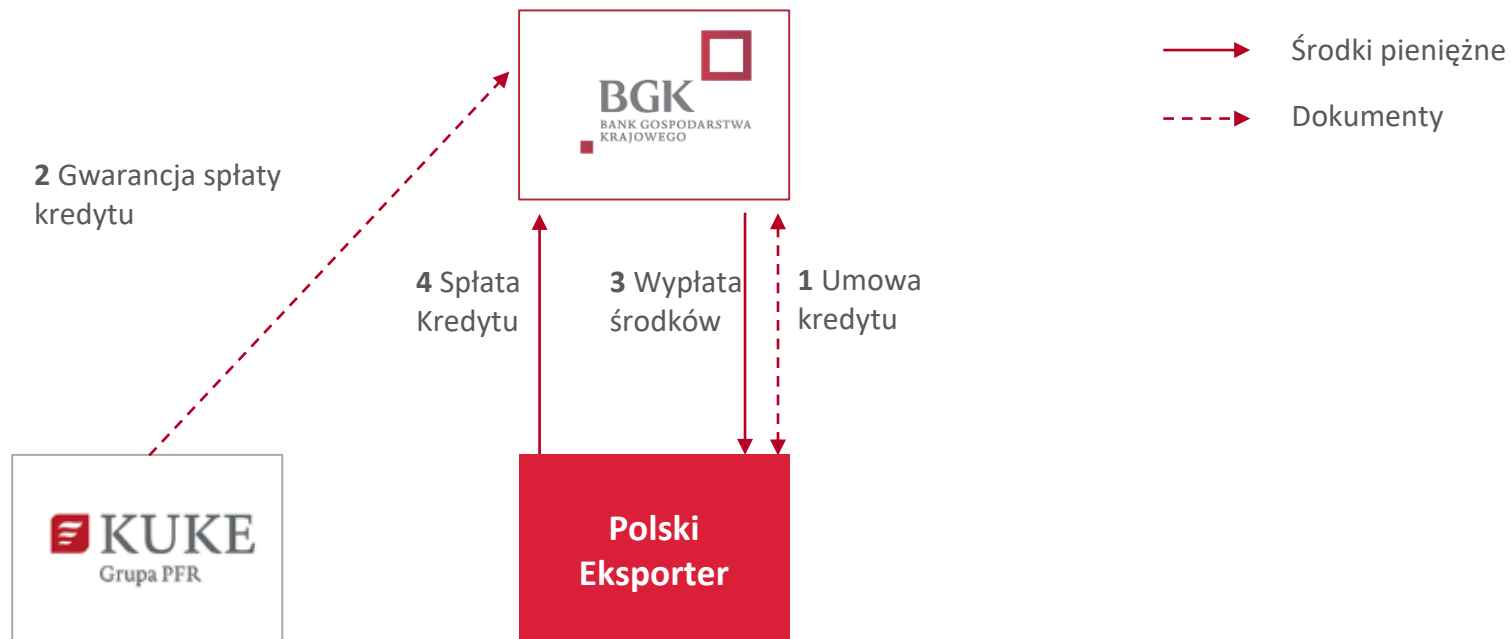
Standardowe przy tego typu finansowaniu, m.in.:

- gwarancja KUKE,
- aktywa kredytobiorcy w Polsce,
- cesja z wpływów z kontraktu eksportowego na dedykowany rachunek w BGK.



# Kredyt na finansowanie eksportu

## Schemat finansowania



### Cechy:

- charakter finansowania obrotowego do 2 lat lub inwestycyjnego do 14 lat,
- wymóg posiadania statusu eksportera: min. 20% przychodów firmy/projektu generowanych z eksportu.

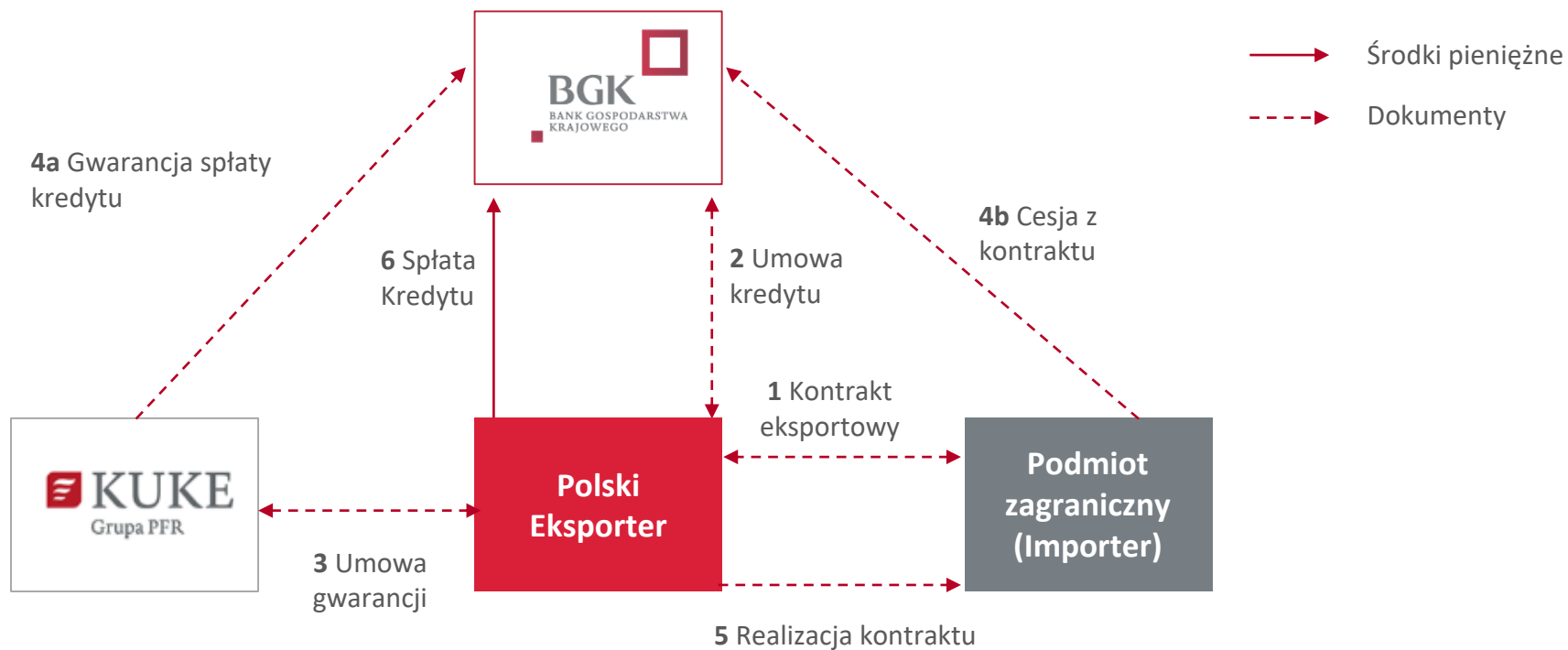


### Przykłady możliwości finansowania:

- budowa zakładu/magazynu,
- zakup linii produkcyjnej.

# Kredyt na prefinansowanie eksportu

## Schemat finansowania



### Cechy:

- charakter finansowania obrotowego na okres realizacji kontraktu (maksymalnie 2-letni okres finansowania),
- wymóg krajowego pochodzenia przedmiotu eksportu.

# Inwestycje i ekspansja zagraniczna

## Polska spółka w roli inwestora

### Kredyt dla polskiego przedsiębiorstwa w celu realizacji inwestycji / akwizycji zagranicznych

#### Główne cechy

- Finansowanie dedykowane m.in. inwestycjom / przejęciom zagranicznym.
- Polska grupa kapitałowa lub polskie przedsiębiorstwo w roli wiodącego inwestora zagranicznego.
- Możliwość współpracy z polskimi i zagranicznymi bankami komercyjnymi.

#### Typ finansowania

Długoterminowe finansowanie inwestycyjne w oparciu o bilans polskiego inwestora / zagranicznego podmiotu lub aktywa projektu

#### Kwota kredytu

Ustalana indywidualnie zgodnie z profilem transakcji, min. 5 mln EUR

#### Koszty finansowania

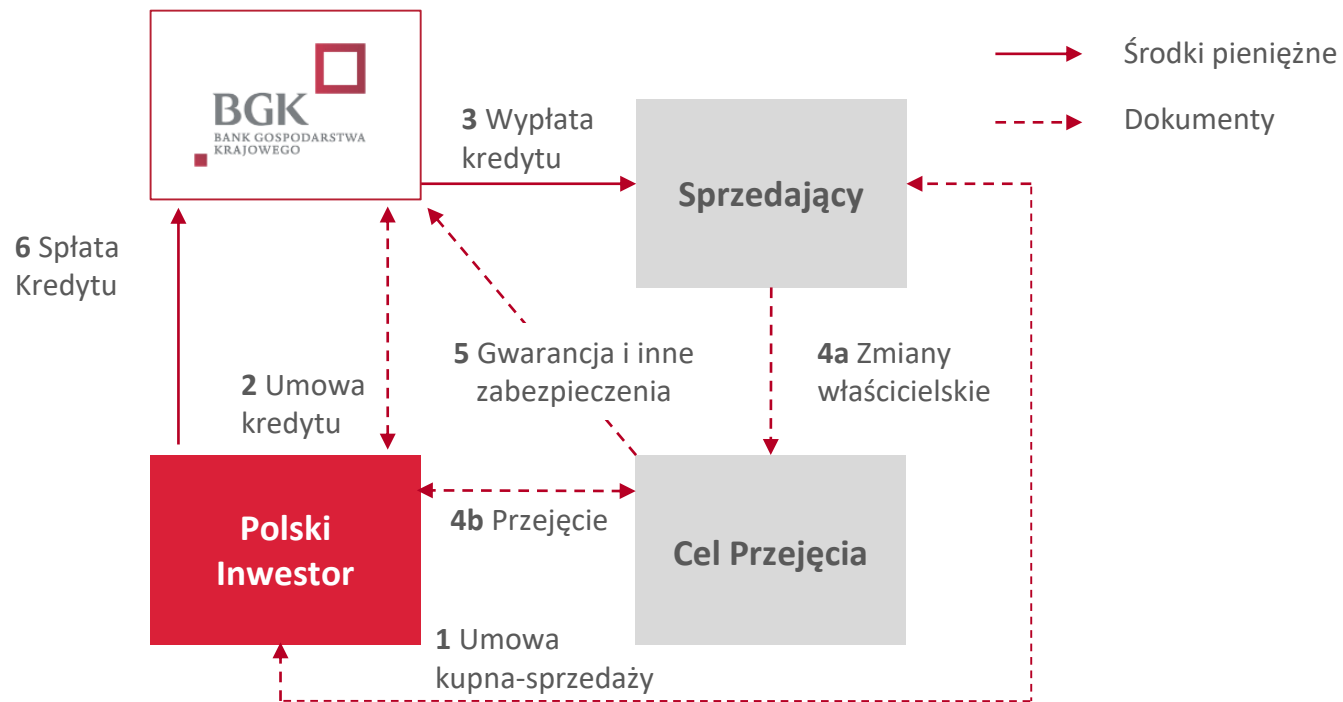
- Stawka referencyjna + marża
- Prowizja aranżacyjna
- Prowizja od zaangażowania

#### Zabezpieczenia

W pierwszej kolejności na aktywach zagranicznych (projektu / spółki przejmowanej)

# Inwestycje i ekspansja zagraniczna

## Schemat finansowania akwizycji zagranicznej 1/1



### Cechy:

- finansowanie na bilans Polskiego Inwestora,
- zabezpieczenie głównie na aktywach Celu Przejęcia (ustanawiane po przejęciu),
- możliwe dodatkowe zabezpieczenie na aktywach w Polsce.

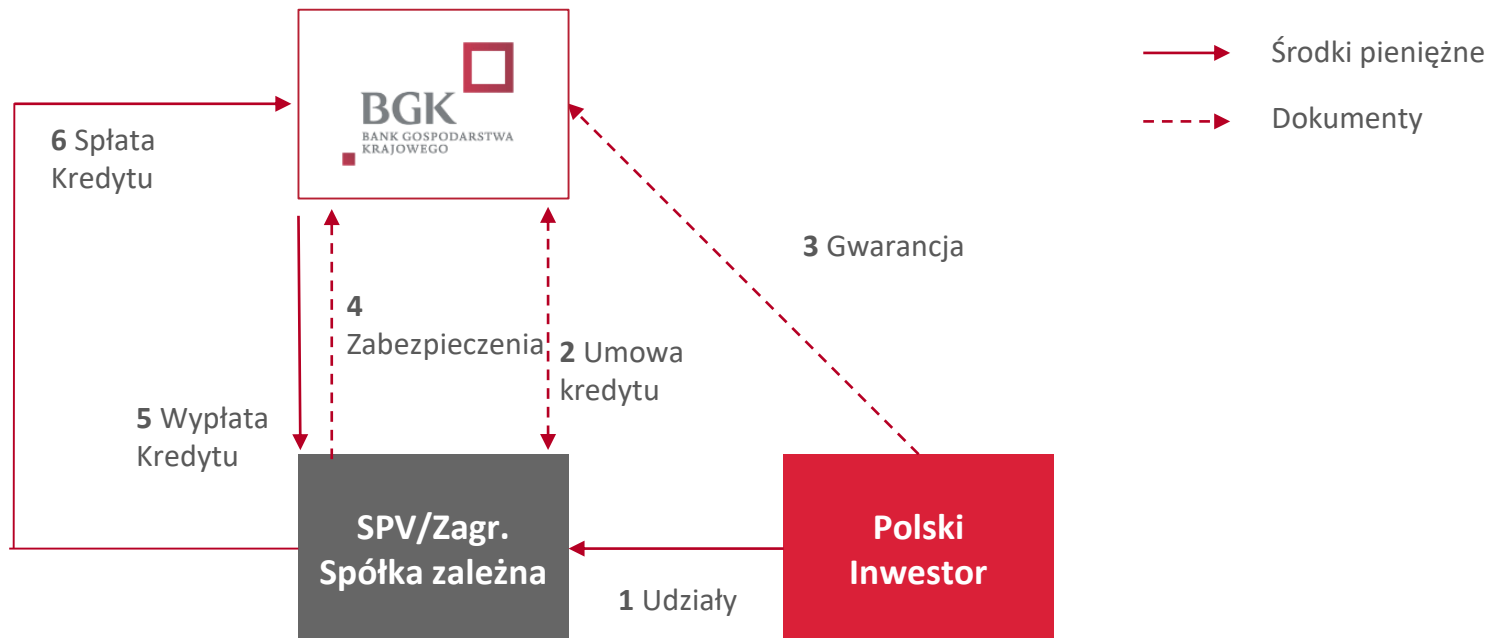


### Przykłady transakcji:

- Finansowanie nabycia aktywów trwałych we Włoszech przez **Wielton S.A.**
- Finansowanie akwizycji we Francji zrealizowanej przez **Wielton S.A.**
- Finansowanie akwizycji w Wielkiej Brytanii zrealizowanej przez **Amica Wronki S.A.**

# Inwestycje i ekspansja zagraniczna

## Schemat finansowania inwestycji zagranicznej 1/2



### Cechy:

- projektowy charakter finansowania (zabezpieczenia ustanawiane na majątku SPV),
- SPV w roli kredytobiorcy,
- regres do polskiego podmiotu,
- finansowanie dedykowane do inwestycji.

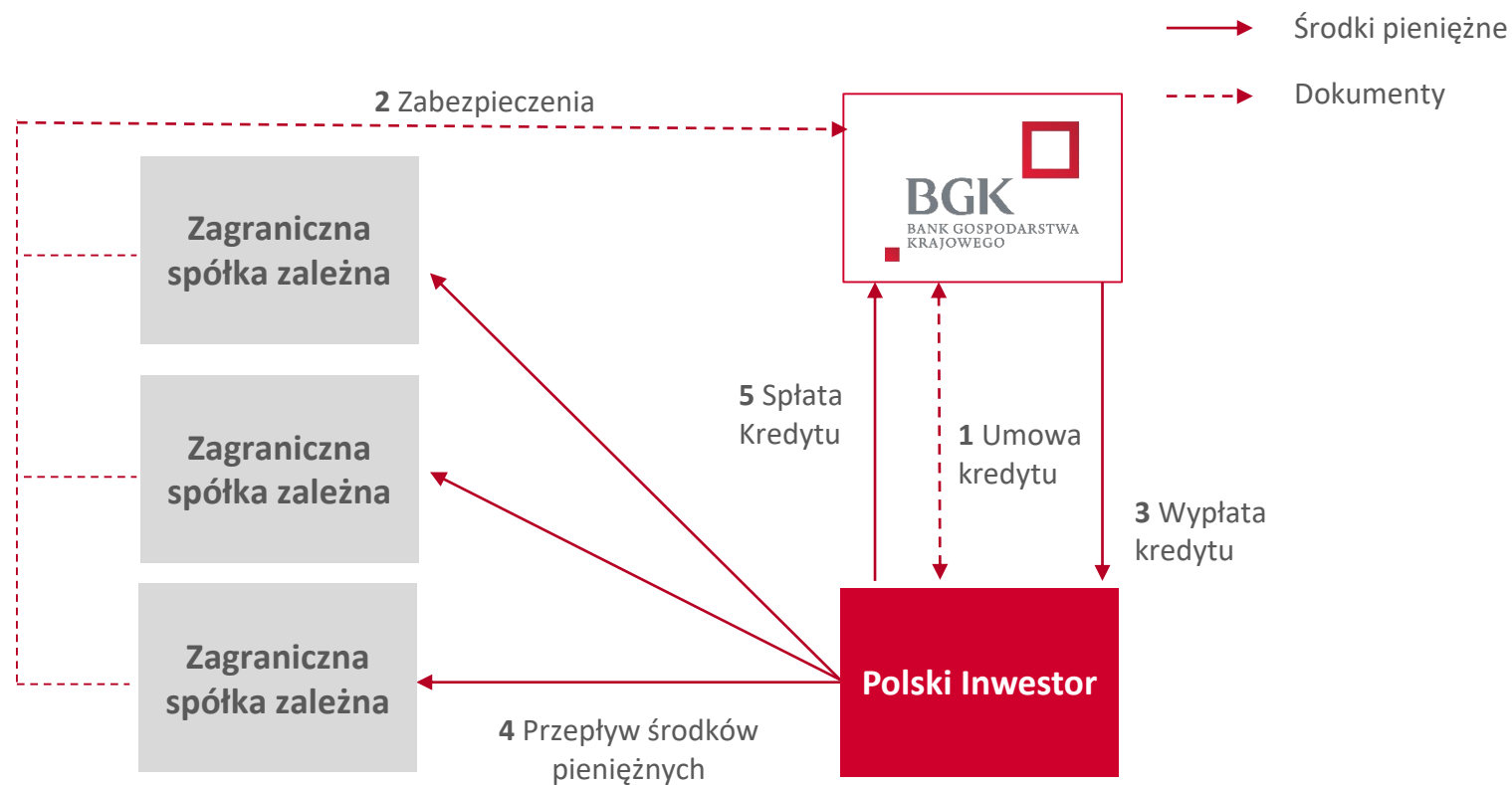


### Przykłady transakcji:

- Finansowanie budowy fabryki produktów galwanizowanych w Niemczech dla **Boryszew Oberflächentechnik Deutschland GmbH**.
- Finansowanie poszukiwania węglowodorów w Kanadzie przez **ORLEN Upstream Canada Ltd.**
- Finansowanie budowy hoteli dla polskiego inwestora.

# Inwestycje i ekspansja zagraniczna

## Schemat finansowania inwestycji zagranicznej 2/2



### Cechy:

- projektowy charakter finansowania,
- SPV w roli kredytobiorcy,
- regres do polskiego podmiotu,
- finansowanie dedykowane do inwestycji.



### Przykłady transakcji:

- Finansowanie rozbudowy zakładów produkcyjnych **Boryszew S.A.** w Chinach, Indiach i Meksyku.

# Finansowanie inwestycji zagranicznych

## Przykłady projektów



Norwegia

Finansowanie  
zabezpieczone złożami

**43 mln USD**



Chile

Finansowanie  
inwestycji

**700 mln USD**



Brazylia, Holandia

Finansowanie budowy  
zakładów produkcyjnych

**100 mln EUR**



Chiny, Indie, Meksyk

Rozbudowa zakładów  
produkcyjnych

**22 mln EUR**



Grecja

Modernizacja i rozbudowa  
hotelu

**15,5 mln EUR**



Wielka Brytania

Finansowanie  
akwizycji

**220 mln PLN**



Węgry

Finansowanie  
akwizycji

**7,5 mld HUF**



USA

Finansowanie  
akwizycji

**6 mln USD**



Francja

Finansowanie nabycia  
aktywów trwałych

**6 mln EUR**



Wielka Brytania

Finansowanie  
budowy hotelu w Luton

**17 mln GBP**



Wielka Brytania

Finansowanie budowy  
hotelu w Edynburgu

**8,5 mln GBP**



Włochy

Finansowanie nabycia  
aktywów trwałych

**3,5 mln EUR**



Francja

Finansowanie  
akwizycji

**8 mln EUR**



Niemcy

Finansowanie budowy  
zakładu produkcyjnego

**21 mln EUR**



Wielka Brytania

Finansowanie  
akwizycji

**56 mln PLN**

**Bank Gospodarstwa Krajowego**  
**Al. Jerozolimskie 7, 00-955 Warszawa**

Tymczasowa siedziba i adres do korespondencji:  
Varso 2

Ul. Chmielna 73, 00-801 Warszawa

**Departament Ekspansji Zagranicznej i**  
**Finansowania Handlu**

**Biuro Ekspansji Zagranicznej**

e-mail: [ekspansja@bgk.pl](mailto:ekspansja@bgk.pl)

**Zespół Relacji Finansowania Handlu**

e-mail: [RelacjeFH@bgk.pl](mailto:RelacjeFH@bgk.pl)

